



SARA BARESI

AVVOCATO CIVILISTA
CONSULENTE LEGALE D'IMPRESA

PANORAMICA

Supporto le piccole e medie imprese nella gestione legale dell'attività, affiancando l'imprenditore nelle scelte di politica aziendale.

Aiuto le PMI a ridurre i rischi e i costi dell'eventuale contenzioso legale, semplificando e rendendo chiari e certi i rapporti commerciali con gli stakeholders.

Inoltre supporto la crescita e lo sviluppo di imprenditori e professionisti nell'ambito del marketing referenziale.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Titolare studio legale

Studio Legale Avv. Sara Baresi | novembre 2011 - presente

- Gestione dello studio legale, con particolare attenzione per le materie civilistiche: contrattualistica, cons. alle imprese, diritto tributario, societario e sportivo.

Sviluppo marketing referenziale

Evenet srl | gennaio 2019 - presente

- Selezione, formazione, gestione e supporto gruppi di imprenditori e professionisti nell'ambito di un'organizzazione internazionale di scambio di referenze

Componente Corte Sportiva - Giudice sportivo

FIGC - LND CRLombardia | agosto 2010 - novembre 2021

- Componente della Corte Sportiva di Appello Territoriale e del Tribunale Federale Territoriale presso il Comitato Regionale Lombardia LND FIGC

CONTATTI



[Redacted address]



[Redacted phone number]



avvsarabaresi@studiolegalebaresi.it



<https://studiolegalebaresi.it>



<https://www.linkedin.com/in/sarabaresi/>

RIASSUNTO DELLE COMPETENZE

- Consulenza alle Imprese
- Diritto Tributario
- Diritto Societario
- Contrattualistica
- Formazione personale e del team
- Capacità di ascolto attivo

ATTESTATI



Master in Vendita (12-2021)

- Vendita Tattica
- Vendita Strategica
- Negoziazione



Master in Giurista d'Impresa (05-2021)



Marketing Strategico Referenziale (06-2018)



Master in Diritto Tributario - UNCAT (12-2014)



Corso di Specializzazione in Diritto Societario (04-2013)



CONTATTI



[Redacted address]



[Redacted phone number]



avvsarabaresi@studiolegalebaresi.it



<https://studiolegalebaresi.it>



<https://www.linkedin.com/in/sarabaresi/>

RIASSUNTO DELLE COMPETENZE

- Consulenza alle Imprese
- Diritto Tributario
- Diritto Societario
- Contrattualistica
- Formazione personale e del team
- Capacità di ascolto attivo

ATTESTATI



Master in Vendita (12-2021)

- Vendita Tattica
- Vendita Strategica
- Negoziazione



Master in Giurista d'Impresa (05-2021)



Marketing Strategico Referenziale (06-2018)



Master in Diritto Tributario - UNCAT (12-2014)



Corso di Specializzazione in Diritto Societario (04-2013)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Master in Vendita

Master in Vendita | dicembre 2021

- Vendita tattica: Massimizzazione dell'efficacia delle trattative di vendita, sviluppando l'abilità di entrare in sintonia con il cliente e gestirne le obiezioni
- Vendita strategica: Aprire nuove opportunità, strutturare in maniera efficace la trattativa con il fine di veicolare il vero valore per il cliente
- Negoziazione: Condurre una negoziazione efficace, avendo la capacità di "scambiare" valore nell'ottica win win.

Master in Giurista d'Impresa

Master in Giurista d'Impresa | maggio 2021

- Conoscenza dei principali settori del diritto e dell'economia, del diritto del lavoro, del diritto sindacale, nonché delle materie di sicurezza e della previdenza sociale.

Marketing Strategico Referenziale

Corso di marketing | giugno 2018

- Corso di marketing strategico referenziale, corso di perfezionamento sul target market e le sfere di contatto

Master in Diritto Tributario

Master in Diritto Tributario | settembre 2013 - dicembre 2014

- Acquisizione competenze e conoscenze nell'ambito del diritto tributario e del contenzioso con l'Agenzia delle Entrate

Corso di Perfezionamento in Diritto Societario

UNIMI | aprile 2021

- acquisizione delle competenze nel settore del diritto societario, con approfondimento dei principali nodi interpretativi delle questioni attinenti il diritto delle società di capitali.

Università degli Studi di Milano Bicocca

Laurea in giurisprudenza | aprile 2006