

Curriculum Vitae
MAURO AGUDA



DATI PERSONALI

[REDACTED]
[REDACTED]
[REDACTED]
[REDACTED]
[REDACTED]

cell. lavoro: 3402201052

ISTRUZIONE

2021 24 ore Business School: Master in Sales Management;
2018 Structogram Italia - Biodiversità per conoscere se stessi e gli altri;
2015 Membro del CO di AIEL: Associazione Italiana per le Energie Agroforestali;
2011 Gustav Kaeser International - Vendite - Milano (2011);
2002 Laurea in Giurisprudenza presso l'Università degli Studi di Parma.
Tesi: I confidenti della polizia. Votazione 99/110;
1995 Diploma di perito elettronico presso l'Istituto Tecnico Industriale G.Marconi di Piacenza. Votazione 46/60.

ESPERIENZE DI LAVORO

Data	Ditta	Posizione	Breve Descrizione
Da Luglio 2021 ad oggi	CLIVET spa	Area Manager Nord Ovest	<i>Gestione e coordinamento di 8 Agenzie orientate alla crescita del business relativo ai sistemi applied, residenziali, pompe di calore e sistemi VRF. Relazione con Gruppi di distribuzione, gestori calore e installatori. Zona di riferimento: Lombardia, Piemonte e Liguria.</i>
Da Luglio 2019 ad a luglio 2021	FUJITSU Climatizzazione	Area Sales Manager	<i>Gestione e coordinamento Rete di Vendita indiretta. Gestione commerciale area Lombardia con responsabilità diretta di fatturato margine e pagamenti. Sviluppo della clientela nel canale distributivo Idro termo sanitario e elettrico, orientato al business to business. Climatizzatori, sistemi di climatizzazione ad alta efficienza e pompe di calore idroniche. Marchi trattati: Fujitsu, Fuji Electric e Daitsu. Gruppo Eurofred.</i>

Da Aprile 2017 a luglio 2019	WINDHAGER Italy srl Caldaie a biomassa	Area Manager	<i>Area Manager per il Nord - Ovest, canale ITS per Windhager azienda produttrice di caldaie e sistemi di riscaldamento a biomassa per il settore residenziale.</i>
<i>Da Febbraio 2012 a marzo 2017</i>	ETA ITALIA Srl Caldaie a Biomassa	Area Manager Italia	<i>Area Manager per l'Italia, canale ITS (installatori, rivenditori e progettisti termotecnici) presso ETA Italia, filiale italiana di ETA Heinztechnik, azienda austriaca che produce caldaie a biomassa.</i> <i>Le attività principali:</i> - introduzione e coordinamento della rete di vendita composta da 16 Agenti e Concessionari; - attività diretta presso clienti; - supporto tecnico/commerciale alla rete vendita e alla clientela; - coordinamento delle attività della rete vendita, controllandone i risultati e curandone lo sviluppo; - analisi di mercato e aiuto al posizionamento dell'offerta.
<i>Da Aprile 2007 al 31 gennaio 2012</i>	ROBUR Spa Climatizzazione civile ed industriale	Funzionario Commerciale	<i>Presidio e sviluppo del mercato della zona di riferimento come la Lombardia attraverso il coordinamento dei 3 agenti presenti sul territorio, finalizzato al raggiungimento degli obiettivi prestabiliti nel rispetto delle direttive aziendali e nell'ottimizzazione del rapporto tra le agenzie stesse e i clienti assicurando la qualità del loro lavoro. Identificazione e pianificazione delle azioni promozionali tese a rafforzare la presenza e la forza del marchio.</i>
<i>Da marzo 2004 ad aprile 2007</i>	HERMANN Srl Produzione di Caldaie domestiche	Area Manager	<i>Gestione delle Agenzie di rappresentanza di una area di competenza quale Lombardia ed Emilia Romagna con pianificazione degli obiettivi, dei target e supporto nel contatto e nelle trattative con i nuovi clienti. Gestione di 8 agenzie.</i> <i>Sviluppo delle attività di promozione e marketing.</i>
<i>Da marzo 2003 a marzo 2004</i>	INA Assitalia Assicurazioni danni e vita	Consulente Assicurativo	<i>Assicuratore, responsabile di un gruppo di lavoro composto da quattro venditori.</i>

CONOSCENZE INFORMATICHE

Ottima conoscenza del pacchetto Office.
Ottima conoscenza di Internet e di Outlook Express.
Buona conoscenza di AUTOCAD LT.

LINGUE STRANIERA INGLESE

Ottima conoscenza parlata.
Ottima conoscenza scritta.

CORSI FREQUENTATI

English Study Course “*Upper Intermediate Learners*” at BRITISH LANGUAGE COURSE di Pembroke, Malta (Agosto 06);
“*Problem Solvig*” presso COFIMP di Piacenza (Aprile 2004);
“*La comunicazione integrata in azienda*” presso il FOR.P.IN.di Piacenza (da Settembre a Novembre 2005).

INTERESSI

Amo viaggiare e conoscere luoghi, persone e culture, adoro stare a contatto con le persone, anche per lavoro. Predisposto al lavoro in team e al problem solving. **Disponibile a trasferte** in tutto il territorio italiano e all'estero. Patente B.

“Autorizzo il trattamento dei dati comuni e sensibili secondo il dlgs. 196/03 ai fini di eventuali instaurazioni di rapporti di lavoro”.

